



Commercieel Medewerker Binnendienst.

Introductie

Ben jij een proactieve Commercieel Medewerker Binnendienst? Vind jij het een uitdaging om samen met ons team de omzet vanuit ons verkoopkantoor te laten groeien? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Organisatie

Sinds Wisman Techniek de Kabelschlepp kabelrups in de Benelux introduceerde is zij al meer dan 45 jaar specialist als leverancier van kabelbescherming en kabelgeleiding.

In ons logistieke magazijn worden kabelrupsen op klantspecificatie samengebouwd en geassembleerd. Daarnaast garandeert de grote voorraad en onze efficiënte logistieke diensten ook de snelst mogelijke levertijden. Hierdoor hebben we een unieke positie op de markt.

Werken in een prettige en informele werksfeer en je verder ontwikkelen in een stabiele markt.

Meewerken in ons gezamenlijke succes. Naast onze telefonische helpdesk zijn onze technische adviseurs onderweg voor klantbezoeken voor vrijblijvend advies. Wij denken graag met onze relaties mee en zoeken samen met u de meest economische oplossing en kijken ook naar duurzaamheid en betrouwbaarheid van de toepassing.

Als totaalleverancier ontwikkelen en bieden wij oplossingen voor specifieke problemen of leveren wij totaal oplossingen van de ontwikkeling tot de uitvoering.

Wisman Techniek, al jaren een begrip in Nederland

Functie

Je wordt verantwoordelijk voor verkoopactiviteiten en je stuurt onze buitendienst. Als commercieel medewerker binnendienst bouw je samen met de buitendienst het klantenbestand steeds verder uit. Naast dat je direct in contact staat met onze eindklant, werk je nauw samen met je collega's in de buitendienst. Je gaat de uitdaging aan om door te groeien naar een leidinggevende functie.

Dit betekent dat jij aan de slag gaat met:

- Onderhouden van contacten met (potentiële) klanten en hen adviseren en informeren over onze producten en services;
- Verwerken van offerte aanvragen;
- Verzorgen van after sales;
- Actieve opvolging van uitgebrachte offertes;
- Administratieve verwerking van verkoopgegevens;
- Het geven van technische adviezen aan onze klanten;
- Bijhouden van klantgegevens in CRM.

Jouw focus ligt op het realiseren van onze doelstellingen. Jij streeft naar de maximale klanttevredenheid, omzet en marge. Daarnaast onderhoud je de contacten met (potentiële) afnemers en geef je advies over onze producten en diensten. Dit doe je samen met ervaren en professionele collega's.

Het dynamische team waar je in terecht komt is een sociale club met collega's die veel waarde hechten aan werken in teamverband.

Functie eisen

- Je beschikt over MBO/HBO werk- en denkniveau in een technische en/of commerciële richting;
- Werkervaring als commercieel medewerker binnendienst, sales support medewerker en/of inside sales is welkom, doch niet absoluut noodzakelijk.
- Je ben zelfstandig en creatief;

Wij zoeken een collega met een klantgerichte, commerciële en flexibele instelling. Je denkt in oplossingen en komt met ideeën om vanuit Wisman niet alleen een product, maar ook een dienstverlening aan te bieden.

Sollicitatie

Is deze functie jou op het lijf geschreven en woon je in (de omgeving van) Ruurlo? Neem dan het initiatief en solliciteer vandaag nog door je CV te sturen naar g.ernst@wisman-techniek.nl. Voor meer informatie over de vacature kun je contact opnemen met Grego Ernst, via telefoonnummer **088-0023500**.